



BKK ESSANELLE – Sieht gut aus für Sie.

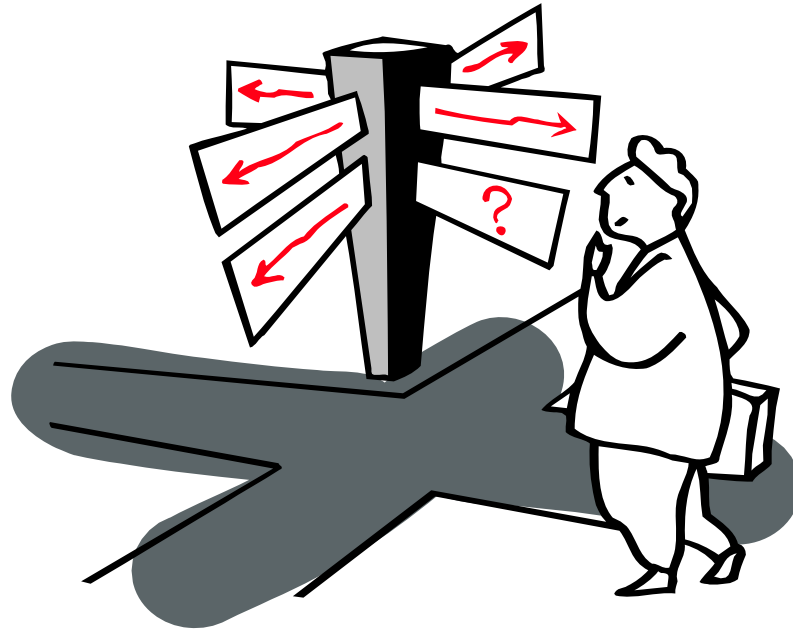


BKK

ESSANELLE

SIEHT GUT AUS FÜR SIE

Zahnersatz – Kosten sparen durch Internet – Auktionen: Ein neuer Service der BKK Essanelle



- Wie war die Ausgangssituation?
- Wer sind die richtigen Vertragspartner?
- Was wollen wir?
- Was wünscht der Versicherte?

Wie war die Ausgangssituation?

- Wöchentlich gingen rund 4 – 5 Anfragen von verschiedenen Anbieter bzgl. kostengünstigem Zahnersatz ein
- Vielfältiges Marktangebot
- Unterschiedlichste Ausrichtungen
- Grosser Aufwand der Angebotsprüfung und späteren Verwaltung

Wer sind die Vertragspartner?

- Wir bauen auf bestehende Vertragspartner
- Bekannte und bewährte Instrumente nutzen
- Somit das bestehende Vertrauen (der Produkte, wie auch Ansprechpartner) nutzen
- Zusammenarbeit mit Atacama besteht bereits seit Ende 2005
- Zusammenarbeit mit CareOn besteht bereits seit 2003

- Die BKK Essanelle wünscht eine Auktionsmöglichkeit für Ihre Versicherten
- Diese soll kostenfrei sein
- Möglichst einen geringen Aufwand für den Versicherten wie auch der BKK Essanelle bedeuten
- Eine neue innovative Idee sein, die eine andere Kasse noch nicht zu bieten hat

Was wünscht der Versicherte?

- Günstigen Zahnersatz, als Alternative zu seinem vorliegenden Angebot (Heil,- und Kostenplan)
- Keine lange Suche nach einer Auktionsmöglichkeit im Internet
- Einen allgemein geringen Zeitaufwand
- Eine kostenfreie Auktion
- Einen guten Datenschutz

- Die letzten Tests laufen derzeit
- Die von Atacama und CareOn zur Verfügung gestellte Testumgebung ist sehr viel versprechend
- Bewerbungsflyer sind derzeit im Druck
- Marketingaktionen in Planung



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit !!!

- Ich hoffe ich konnte Ihnen mit dieser Präsentation neue Ideen mit auf dem Weg geben

